

JOIN OUR *SALES* **TEAM!**

Ben jij de verkoper die

een commerciële mindset heeft met sterke productkennis over de bouw? Zoek je vrijheid in je werk en de mogelijkheid om je eigen inkomen te bepalen?

Beschik jij over

communicatieve vaardigheden
technisch inzicht
Ambitie
voeling met de bouwsector
sterke netwerkvaardigheden

Werken bij Setisol betekent

bijdragen aan een gedreven team waar jouw salesskills impact maken en jouw inzet gewaardeerd wordt, met groeikansen en elke dag nieuwe uitdagingen.

Klaar om jouw salescarrière bij Setisol te starten?

Solliciteer nu via jobs@setisol.be.
Meer informatie vind je op www.setisol.be.

Onze missie is om als toonaangevend afwerkingsbedrijf klanten te begeleiden naar hoogwaardige vloeroplossingen, afgestemd op hun specifieke wensen.

Jouw rol

Adviseer klanten over onze producten en diensten en geef hen het advies dat hen inspireert

Stel offertes op en leid het verkoopproces van begin tot einde

Bouw sterke relaties op met klanten en partners die jouw expertise waarderen

Anticipeer actief op de markt en benut kansen om jouw verkoopresultaten te optimaliseren

Jouw profiel

Ervaring in verkoop en voeling met de bouwsector

Een commerciële flair en sterke communicatieve vaardigheden

Een klantgerichte benadering en het vermogen om wensen om te zetten in oplossingen.

Een proactieve houding en de motivatie om zelfstandig te werken.

Een analytisch vermogen om markttrends te identificeren en hierop in te spelen.

Teamspirit en de bereidheid om samen te werken met collega's voor optimale resultaten.

Aanbod

Contract op zelfstandige basis

Mogelijkheden tot persoonlijke ontwikkeling en opleidingen

Werken in een hecht team met oog voor kwaliteit

Klaar om jouw salescarrière bij Setisol te starten?

Solliciteer nu via jobs@setisol.be.

Meer informatie vind je op www.setisol.be.